

CPD	ผู้ทำบัญชี	สามารถนับชั่วโมงได้
	ผู้สอบบัญชี	สามารถนับชั่วโมงได้

เทคนิค

การดำเนินการ **เรื่องหนี้** **และลูกหนี้ที่มีปัญหา**

ด่วน! ฝึกอบรมกันวันละ 1 ครั้ง บังคับใช้ เดือนพฤศจิกายน 2562

- **ผลกระทบ...** ของพระราชบัญญัติการทวงถามหนี้ และกฎหมายการค้าประกัน
- การดำเนินการทางกฎหมายกับ **ลูกหนี้ผิดนัดชำระหนี้** เป็นการติดตามหนี้ ก่อนฟ้องร้องคดี
- เทคนิคการพิจารณาคุณสมบัติของลูกหนี้เพื่อให้เครดิตการค้า
- **สำหรับนักบัญชี** เภณธ์การจำหน่ายหนี้สูญ และวิธีจำหน่ายหนี้สูญ เพื่อช่วยในการลงบัญชี
- **การแปลบหนี้ใหม่ และการประนีประนอมหนี้**

ปัจจุบันสภาพเศรษฐกิจของแพง เมื่อลูกหนี้ขาดชำระหนี้ให้กับเจ้าหนี้
ทำให้เรียกเก็บหนี้ยากขึ้น ทำให้ต้องมีการติดตามหนี้ก็เกิดขึ้น ก่อนเป็นหนี้สูญ

50%

กำหนดการสัมมนา

วันพฤหัสบดีที่ 26 กันยายน 2562

(เวลา 09.00 - 16.30) ณ ห้องสัมมนา

โรงแรม แอมบาสซาเดอร์ ซ.สุขุมวิท 11

(รถไฟฟ้า BTS สถานีนาana)

อัตราค่าสัมมนา

สมาชิก (Tax, HR)

3,800 + VAT 266 = 4,066 บาท

บุคคลทั่วไป

4,500 + VAT 315 = 4,815 บาท

(รวมเอกสาร อาหารว่าง ชา กาแฟ อาหารกลางวัน)

1. เทคนิคการพิจารณาคูณสมบัติของลูกหนี้เพื่อให้เครดิตทางการค้า

- บุคคลธรรมดา - ห้างหุ้นส่วนสามัญ - ห้างหุ้นส่วนสามัญนิติบุคคล
- ห้างหุ้นส่วนจำกัด - บริษัทจำกัด

2. การทำสัญญาผูกพันลูกหนี้อย่างรัดกุมและชอบด้วยกฎหมาย (ผู้ไม่รู้จักกฎหมายก็เข้าใจง่าย)

- ข้อพิจารณาในการกำหนดตัวลูกหนี้ก่อนทำสัญญา
- รายการสำคัญที่ควรมีในสัญญา - ข้อควรระวังในการทำสัญญา - การเพิ่มหลักประกันในสัญญา
- การลงนามในสัญญา - เทคนิคการมอบอำนาจ - อักษรผสมกับสัญญา
- ข้อควรระวังในการปฏิบัติตามกฎหมายเรื่องหนี้ “มูลหนี้” สำหรับเจ้าหนี้และลูกหนี้
- เทคนิคการเพิ่มลูกหนี้ทางการค้า

3. การดำเนินการทางกฎหมายกับลูกหนี้ที่ผิดนัดชำระหนี้

- การดำเนินการเมื่อถึงกำหนดการชำระ “หนี้”
- ความสำคัญของ “การผิดนัด” และ “การผิดเวลาชำระหนี้” ที่มีผลกระทบต่อกฎหมาย
- เทคนิคการออกหนังสือ “ทวงหนี้”
- การรวบรวมเอกสารหลักฐานและการตรวจสอบความถูกต้องเพื่อเรียกร้องให้ “ชำระหนี้”

4. เทคนิคการทวงหนี้ประเภทต่างๆ เพื่อให้องค์กรได้ประโยชน์สูงสุดในการ “ติดตามหนี้”

- เทคนิคการเพิ่มทรัพย์สินให้แก่ลูกหนี้ - เทคนิคการรับโอนหนี้ - เทคนิคการหักหนี้
- เทคนิคการรับสภาพหนี้ - เทคนิคการจำหน่ายหนี้สูญ - เทคนิคการแปลงหนี้ใหม่
- เทคนิคการประนีประนอมหนี้

5. การดำเนินการทางกฎหมายกรณีลูกหนี้ตามสัญญาประเภทต่างๆ หนี้การค้าตามสัญญาซื้อขาย บริการ เข้าซื้อ กู้ยืมเงิน และบัตรเครดิต ฯลฯ

- กรณีชำระหนี้ค่าสินค้าและบริการด้วย “เช็ค” “เช็คค้ำประกัน” แล้วเช็คแดง
- เทคนิคการจัดการกับ “ลูกหนี้ประเภทชอบมีปัญหา” หรือ “เจ้าหนี้เจ้าปัญหา”

6. ข้อควรระวังเกี่ยวกับอายุความในการฟ้องคดีเกี่ยวกับหนี้ตามสัญญาประเภทต่างๆ การฟ้องร้องลูกหนี้ให้ชำระหนี้ด้วยตนเอง วิธีการฟ้องร้องและการดำเนินคดีในศาล (การดำเนินคดีในศาลแล้วตามหลักเกณฑ์แก้ไข) การดำเนินคดีอาญาเกี่ยวกับลูกหนี้ที่มีปัญหาทางใดบ้าง (ทั้งบุคคลธรรมดาและนิติบุคคล) เทคนิคการบังคับคดี

7. คุณธรรม จริยธรรม จรรยาบรรณของผู้ประกอบวิชาชีพบัญชี

หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับ

- เจ้าหน้าที่ตามหนี้ - เจ้าหน้าที่บริหารหนี้ - ผู้มีหน้าที่ทำนิติกรรมสัญญา
- เจ้าหน้าที่การเงิน - นิติกร - ผู้สนใจ
- เจ้าหน้าที่บัญชีลูกหนี้ - ผู้บริหารผู้มีหน้าที่กำกับดูแลต้นทุน

วิทยากร

วิทยากรผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมายธุรกิจ

บรรยายชัดเจน เข้าใจง่าย สำหรับผู้ที่มีไข่นักกฎหมายฟัง
วิทยากรบรรยายพิเศษให้กับมหาวิทยาลัยต่างๆ และองค์กรชั้นนำ

ชำระค่าสัมมนาเป็น เงินสด หรือ เช็ค สั่งจ่ายในนาม บริษัท นีอกอบรมและสัมมนาธรรมนิติ จำกัด

178 อาคารธรรมนิติ ชั้น 4 ซ.เพิ่มทรัพย์ (ประชาชื่น 20) ถ.ประชาชื่น แขวงบางซื่อ เขตบางซื่อ กรุงเทพฯ 10800

TAX ID 010-553-300-1556 (สำนักงานใหญ่) (กรณีไม่มีหนังสือรับรองหัก ณ ที่จ่าย ต้องชำระเต็มจำนวน) งดรับเช็คส่วนตัว

ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย ค่าอบรมสามารถลดรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200%

สนใจสำรองที่นั่งได้ที่ TEL 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4 FAX 02-555-0710