

CPD	ผู้ทำบัญชี	สามารถนับชั่วโมงได้
	ผู้สอบบัญชี	สามารถนับชั่วโมงได้

เทคนิค

การดำเนินการ **เรื่องหนี้** และ **ลูกหนี้ที่มีปัญหา**

- **ผลกระทบ...** ของพระราชบัญญัติการทวงถามหนี้ และกฎหมายการค้าประกัน
- การดำเนินการทางกฎหมายกับ **ลูกหนี้ผิดนัดชำระหนี้** เป็นการติดตามหนี้ก่อนฟ้องร้องคดี
- เทคนิคการพิจารณาคุณสมบัติของลูกหนี้เพื่อใช้ **เครดิตการค้า**
- **สำหรับนักบัญชี** เกณฑ์การจำหน่ายหนี้สูญ และวิธีจำหน่ายหนี้สูญ เพื่อช่วยในการลงบัญชี
- **การแปลงหนี้ใหม่ และการประนีประนอมหนี้**

Promotion

เข้าอบรมเดือน พ.ย. - ธ.ค. 2562

1

2 ท่าน ลด **500** บาท
3 ท่าน ลด **1,000** บาท

(หลักสูตรเดียวกัน/ ไม่เสร็จรับเงินฉบับเดียวกัน/ ไม่ร่วมไปเรียนอื่น)

2

รับฟรี!! Coupon ส่วนลด 1,000 บาท

มูลค่า 500 บาท 2 ใบ ใช้ได้ 1 ใบ/1 หลักสูตร/1 ท่าน (เงื่อนไขตามที่ระบุในคูปอง) เพื่อใช้เป็นส่วนลดค่าอบรมเดือน ม.ค.-ก.พ. 2563 และของอบรมก่อน 31 ธ.ค. 62

3

ฟรี! DHARMNITI Planner 2020



ปัจจุบันสภาพเศรษฐกิจของแพง เมื่อลูกหนี้ขาดชำระหนี้ให้กับเจ้าหนี้ ทำให้เรียกเก็บหนี้ยากขึ้น ทำให้ต้องมีการติดตามหนี้ก็เกิดขึ้น ก่อนเป็นหนี้สูญ

50%

กำหนดการสัมมนา

วันพฤหัสบดีที่ 14 พฤศจิกายน 2562

(เวลา 09.00 - 16.30) ณ ห้องสัมมนา

โรงแรมไอบิส สไตล์ กรุงเทพฯ รัชดา

ถ.รัชดาภิเษก (สี่แยกห้วยขวาง) (รถไฟฟ้าใต้ดิน MRT สถานีห้วยขวาง)

อัตราค่าสัมมนา

สมาชิก (Tax, HR)

3,800 + VAT 266 = 4,066 บาท

บุคคลทั่วไป

4,500 + VAT 315 = 4,815 บาท

(รวมเอกสาร อาหารว่าง ชา กาแฟ อาหารกลางวัน)

1. เทคนิคการพิจารณาคุณสมบัติของลูกค้าเพื่อให้เครดิตทางการค้า

- บุคคลธรรมดา
- ห้างหุ้นส่วนสามัญ
- ห้างหุ้นส่วนสามัญนิติบุคคล
- ห้างหุ้นส่วนจำกัด
- บริษัทจำกัด

2. การทำสัญญาผูกพันลูกหนี้อย่างรัดกุมและชอบด้วยกฎหมาย (ผู้ไม่รู้จักกฎหมายก็เข้าใจง่าย)

- ข้อพิจารณาในการกำหนดตัวลูกหนี้ก่อนทำสัญญา
- รายการสำคัญที่ควรมีในสัญญา
- ข้อควรระวังในการทำสัญญา
- การเพิ่มหลักประกันในสัญญา
- การลงนามในสัญญา
- เทคนิคการมอบอำนาจ
- อาการแสตมกับักสัญญา
- ข้อควรระวังในการปฏิบัติตามกฎหมายเรื่องหนี้ “มูลหนี้” สำหรับเจ้าหนี้และลูกหนี้
- เทคนิคการเพิ่มลูกหนี้ทางการค้า

3. การดำเนินการทางกฎหมายกับลูกหนี้ที่ผิดนัดชำระหนี้

- การดำเนินการเมื่อถึงกำหนดการชำระ “หนี้”
- ความสำคัญของ “การผิดนัด” และ “การผิดเวลาชำระหนี้” ที่มีผลกระทบต่อทางกฎหมาย
- เทคนิคการออกหนังสือ “ทวงหนี้”
- การรวบรวมเอกสารหลักฐานและการตรวจสอบความถูกต้องเพื่อเรียกร้องให้ “ชำระหนี้”

4. เทคนิคการทวงหนี้ประเภทต่างๆ เพื่อให้องค์กรได้ประโยชน์สูงสุดในการ “ติดตามหนี้”

- เทคนิคการเพิ่มทรัพย์สินให้แก่ลูกหนี้
- เทคนิคการรับโอนหนี้
- เทคนิคการหักหนี้
- เทคนิคการรับสภาพหนี้
- เทคนิคการจำหน่ายหนี้สูญ
- เทคนิคการแปลงหนี้ใหม่
- เทคนิคการประนีประนอมหนี้

5. การดำเนินการทางกฎหมายกรณีลูกหนี้ตามสัญญาประเภทต่างๆ หนี้การค้าตามสัญญาซื้อขาย บริการ เข้าซื้อ กู้ยืมเงิน และบัตรเครดิต ฯลฯ

- กรณีชำระหนี้ค่าสินค้าและบริการด้วย “เช็ค” “เช็คค้ำประกัน” แล้วเช็คแดง
- เทคนิคการจัดการกับ “ลูกหนี้ประเภทชอบมีปัญหา” หรือ “เจ้าหนี้เจ้าปัญหา”

6. ข้อควรระวังเกี่ยวกับอายุความในการฟ้องคดีเกี่ยวกับหนี้ตามสัญญาประเภทต่างๆ การฟ้องร้องลูกหนี้ให้ชำระหนี้ด้วยตนเอง วิธีการฟ้องร้องและการดำเนินคดีในศาล (การดำเนินคดีในศาลเรตามหลักเกณฑ์แก้ไข) การดำเนินคดีอาญาเกี่ยวกับลูกหนี้ที่มีปัญหาทางใดบ้าง (ทั้งบุคคลธรรมดาและนิติบุคคล) เทคนิคการบังคับคดี

7. คุณธรรม จริยธรรม จรรยาบรรณของผู้ประกอบวิชาชีพบัญชี

หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับ

- เจ้าหน้าที่ตามหนี้
- เจ้าหน้าที่บริหารหนี้
- ผู้มีหน้าที่ทำนิติกรรมสัญญา
- เจ้าหน้าที่การเงิน
- นิติกร
- ผู้สนใจ
- เจ้าหน้าที่บัญชีลูกหนี้
- ผู้บริหารผู้มีหน้าที่กำกับดูแลต้นทุน

วิทยากร

วิทยากรผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมายธุรกิจ

บรรยายชัดเจน เข้าใจง่าย สำหรับผู้ที่มีไข่นักกฎหมายฟัง
วิทยากรบรรยายพิเศษให้กับมหาวิทยาลัยต่างๆ และองค์กรชั้นนำ

ชำระค่าสัมมนาเป็น เงินสด หรือ เช็ค สั่งจ่ายในนาม บริษัท นีอกอบรมและสัมมนาธรรมนิติ จำกัด

178 อาคารธรรมนิติ ชั้น 4 ซ.เพิ่มทรัพย์ (ประชาชื่น 20) ถ.ประชาชื่น แขวงบางซื่อ เขตบางซื่อ กรุงเทพฯ 10800

TAX ID 010-553-300-1556 (สำนักงานใหญ่) (กรณีไม่มีหนังสือรับรองหัก ณ ที่จ่าย ต้องชำระเต็มจำนวน) งดรับเช็คส่วนตัว

ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย ค่าอบรมสามารถลดรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200%

สนใจสำรองที่นั่งได้ที่ TEL 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4 FAX 02-555-0710