

CPD	ผู้ทำบัญชี	สามารถนับชั่วโมงได้
	ผู้สอบบัญชี	สามารถนับชั่วโมงได้

# ขั้นตอนและหลักเกณฑ์สำคัญ ในการประกอบธุรกิจ

# นำเข้า ส่งออก อย่างมืออาชีพ

## DO EXPORT - IMPORT BUSINESS PROCEEDING AS PROFESSIONAL

เหมาะสำหรับ

- ผู้ที่มีความรู้ทางด้านนำเข้า-ส่งออก

- บุคคลทั่วไป

- เจ้าของกิจการ

- ◆ **10จุด...ที่ต้องระวัง**ในการใช้บริการ **Shipping**
- ◆ **Update!!** การเปลี่ยนแปลงหลักเกณฑ์ใหม่ที่ควรทราบ
- ◆ **Top Case** ที่ผู้ประกอบการนำเข้า-ส่งออกมักพบใน  
การทำธุรกิจพร้อมวิธีแก้ไข

### กำหนดการสัมมนา

วันอังคารที่ 25 มิถุนายน 2562

(เวลา 09.00 - 16.30) ณ ห้องสัมมนา

โรงแรม โนโวเทล บางนา

ถ.ศรีนครินทร์

### อัตราค่าสัมมนา

สมาชิก (Tax, HR)

3,800 + VAT 266 = 4,066 บาท

บุคคลทั่วไป

4,500 + VAT 315 = 4,815 บาท

(รวมเอกสาร อาหารว่าง ชา กาแฟ อาหารกลางวัน)

## หัวข้อสัมมนา

- ขั้นตอนและหลักเกณฑ์การประกอบธุรกิจนำเข้า-ส่งออกที่ผู้ประกอบการควรทราบ และพลาดไม่ได้
  - Work Flow การนำเข้า-ส่งออก ที่สำคัญ
  - ขั้นตอนการนำเข้าสินค้า
  - ขั้นตอนการส่งออกสินค้า
  - การเจรจา การทำสัญญาในการทำธุรกรรมนำเข้า-ส่งออก
  - กระบวนการส่งหรือรับสินค้าเมื่อเกิดรายการขายหรือOrderในการนำเข้า-ส่งออก
- การทำธุรกิจนำเข้า - ส่งออก และการจัดทำเอกสารที่เกี่ยวข้อง
  - เอกสารสำคัญของธุรกิจนำเข้า-ส่งออกที่ต้องมี
  - เอกสารทางการเงิน (Financial Document)
  - เอกสารทางการขนส่ง (Transport Document)
  - เอกสารทางการค้า (Commercial Document)
- ข้อตกลงทางการค้า เงื่อนไขการส่งมอบสินค้า ความรับผิดชอบ ค่าใช้จ่าย (Incoterms@2010)
  - EXW (Ex-Works)                      • FCA (Free Carrier)                      • FAS (Free Alongside Ship)
  - FOB (Free on Board)                • CFR (Cost and Freight)              • CIF (Cost Insurance and Freight)
  - CPT (Carriage Paid To)              • CIP (Carriage and Insurance Paid To)
  - DAT (Delivered at Terminal) • DAP (Delivered at Place)      • DDP (Delivered Duty Paid)
- เครื่องมือที่ใช้ในการชำระค่าสินค้า หลักการและวิธีการ
  - การชำระเงินด้วยเลตเตอร์ออฟเครดิต (Letter of Credit)
  - ตั๋วเรียกเก็บผ่านธนาคาร (Bill for Collection)                      • การฝากขาย (Consignment)
  - ผู้ขายเปิดบัญชีขายเชื่อให้กับผู้ซื้อ (Open Account)
  - การชำระเงินล่วงหน้าหรือการชำระเงินด้วยเงินสด (Cash in Advanced)
- เทคนิคเบื้องต้น ในการป้องกันความเสี่ยงความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศด้วย Forward Contract, Option, Swap etc.
- แนวทางในการเลือกประกันภัยเพื่อคุ้มครองสินค้าที่จะนำเข้า-ส่งออก
- แนวทางในการเลือกวิธีการขนส่งสินค้าที่สั่งซื้อจากต่างประเทศที่คุ้มค่าปลอดภัยทันเวลาและเหมาะสมกับสินค้า
- พิธีการศุลกากรขาออก-ขาเข้า และการตรวจปล่อยสินค้า
- หลักเกณฑ์ในการเสียภาษี การประเมินราคา และการคำนวณค่าภาษีอากร
- การใช้สิทธิประโยชน์ทางภาษีอากรเพื่อการนำเข้า-ส่งออก เช่น FTA การขอคืนอากรมาตรา19 ทวิ, เขตปลอดอากร (Free Zone) เป็นต้น
- ข้อควรระวังในการเลือก Shipping
- เอกสาร หลักฐานที่ต้องให้ และรับจาก Shipping
- ข้อควรระวังในการทำสัญญาซื้อขาย และรายละเอียดในสัญญา เพื่อป้องกันความเสี่ยง
  - สัญญาของฝ่ายผู้ซื้อและผู้ขายมีอะไรบ้าง?
  - ประเด็นปัญหา...ที่ทำให้เกิดความผิดพลาดของสัญญา
  - รายละเอียดสำคัญในการทำสัญญา
- คุณธรรม จริยธรรม และจรรยาบรรณของผู้ประกอบวิชาชีพบัญชี

### วิทยากร

### อาจารย์วิระ ปิยะพงษ์

อดีต ผู้จัดการศูนย์ต่างประเทศ ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน)  
ได้รับรางวัลวิทยากรยอดเยี่ยม จาก ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน)  
ผู้เชี่ยวชาญและวิทยากรบรรยายทางด้านนำเข้า-ส่งออก

ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200%  
สนใจสำรองที่นั่งได้ที่ TEL 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-64 FAX 02-555-0710