

การจัดทำบัญชีลูกหนี้

การวิเคราะห์และบริหารลูกหนี้

พร้อมการควบคุมภายใน

- ✓ การรับรู้รายได้ การบันทึกบัญชีลูกหนี้ตามมาตรฐานการบัญชี
- ✓ การจัดทำรายงานเพื่อใช้ในการวิเคราะห์อายุลูกหนี้และบริหารลูกหนี้
- ✓ Case study กรณีศึกษาการทุจริตจากลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น

วิทยากร

ผศ.ดร.สมชาย เลิศภิรมย์สุข

คณบดีคณะบัญชีมหาวิทยาลัยเอกชน
และผู้สอบบัญชีรับอนุญาต

กำหนดการอบรม

SCAN เพื่อจองอบรม

อัตราค่าอบรม

วันอังคารที่ 10 มิถุนายน 2568

(เวลา 09.00 - 16.30 น.)

ณ โรงแรมอวานี รัชดา กรุงเทพฯ

(ถ.รัชดาภิเษก สี่แยกพระราม 9) รถไฟฟ้าใต้ดิน MRT

สถานีพระราม 9 ทางออกที่ 1



สมาชิก (Tax, HR)

4,800 + VAT 336 = 5,136 บาท

บุคคลทั่วไป

5,500 + VAT 385 = 5,885 บาท

(รวมเอกสาร ค่ากาแฟ อาหารว่าง อาหารกลางวัน)

ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200 %

สำรองที่นั่งได้ Tel. 02-555-0700 กด 1, 080-251-9946 , 086-378-8470 Website. www.dst.co.th

หัวข้ออบรม

1. การนำเสนอรายการย่อในงบการเงินของลูกหนี้

การค้า ตามประกาศกรมพัฒนาธุรกิจการค้า เรื่อง กำหนดรายการย่อที่ต้องมีในงบการเงิน 2566

- 1.1 สินทรัพย์หมุนเวียน (Current assets)
 - ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น
- 1.2 สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน (non-current assets)
 - ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้ไม่หมุนเวียนอื่น

2. การรับรู้รายได้ การบันทึกบัญชีลูกหนี้ตามมาตรฐานการบัญชี

- 2.1 ลูกหนี้การค้า
 - ลูกหนี้ที่เกิดจากการขายสินค้าหรือการให้บริการ
 - ลูกหนี้ตามสัญญาเช่า
 - ลูกหนี้ตามตั๋วเงินรับอันเกิดจากการขายสินค้าหรือการให้บริการ
- 2.2 ลูกหนี้อื่น
 - ค่าใช้จ่ายจ่ายล่วงหน้า
 - รายได้ค้างรับอื่น
 - เงินอุดหนุน
 - เงินมัดจำ
 - อนุพันธ์
 - ลูกหนี้กรมสรรพากร

3. วิธีการประมาณหนี้สงสัยจะสูญ

- 3.1 วิธีอัตราร้อยละของยอดขายซื้อสุทธิ
- 3.2 วิธีอัตราร้อยละของลูกหนี้ที่ค้างชำระจำแนกตามอายุของลูกหนี้
- 3.3 วิธีพิจารณาจากลูกหนี้เป็นแต่ละราย

4. การเปิดเผยข้อมูลลูกหนี้ที่ถูกต้องตามมาตรฐานการบัญชี

- 4.1 มูลค่าหนี้สูญที่ตัดจำหน่ายระหว่างงวด
- 4.2 หนี้สูญได้รับคืนสำหรับงวด
- 4.3 จำนวนและรายละเอียดของลูกหนี้ที่ใช้เป็นหลักทรัพย์ค้ำประกัน

5. การรับรู้ลูกหนี้ที่เกิดจากรายได้ตามมาตรฐานรายงานทางการเงิน

- 5.1 ลูกหนี้ตามสัญญาเช่า
- 5.2 ลูกหนี้ตามสัญญาขายผ่อนชำระ
- 5.3 ลูกหนี้ตามสัญญาแต่งตั้งตัวแทน
- 5.4 ลูกหนี้การฝากซื้อ/ฝากขาย
- 5.5 ลูกหนี้จากการขายอสังหาริมทรัพย์
- 5.6 ลูกหนี้ตามสัญญาก่อสร้าง

6. ระบบการควบคุมภายในลูกหนี้

- 6.1 นโยบาย วิธีการพิจารณา และเงื่อนไขการให้เครดิต รวมถึงเงื่อนไขการชำระเงิน
- 6.2 ข้อควรระวังการพิจารณาจากหนี้
- 6.3 การจัดเก็บลูกหนี้การวางบิล และมาตรการในการติดตามลูกหนี้
- 6.4 เทคนิคการติดตามทวงหนี้ให้มีประสิทธิภาพสูงสุด
- 6.5 วิธีป้องกันการทุจริตจากบัญชีลูกหนี้

7. การวิเคราะห์และบริหารลูกหนี้

- 7.1 การจัดทำรายงานเพื่อใช้ในการวิเคราะห์อายุลูกหนี้
- 7.2 การนำบัญชีลูกหนี้ไปหาผลประโยชน์การโอนสิทธิ์เรียกร้องหรือการขายบัญชีลูกหนี้ (Factoring)
- 7.3 การวางระบบในการบริหารลูกหนี้
 - การคิดดอกเบี้ย
 - การคิดค่าปรับ
 - การคิดค่าเสียโอกาส
 - การให้นโยบายด้านเครดิต
 - การจ่ายเช็คล่วงหน้า
- 7.4 การวิเคราะห์ลูกหนี้และการประเมินความเสี่ยงลูกหนี้ที่จะเกิดขึ้นในอนาคต
- 7.5 การวิเคราะห์และบริหารความเสี่ยงกิจการให้มีความเสี่ยงน้อยที่สุด
- 7.6 การวิเคราะห์สัดส่วนและปัจจัยเกี่ยวข้องกับความเสี่ยงบัญชีลูกหนี้ต้องใช้ข้อมูลใดบ้างในการวิเคราะห์

8. การวัดมูลค่าภายหลังด้วยมูลค่าที่จะได้รับ

- 8.1 การประมาณการ และการบันทึกบัญชีหนี้สงสัยจะสูญ (ค่าเผื่อการด้อยค่า) และการตั้งค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ (ผลขาดทุนทางด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น)
- 8.2 การบันทึกบัญชีกรณีที่เก็บเงินจากลูกหนี้ไม่ได้และหนี้สูญได้รับคืน
- 8.3 การจำหน่ายหนี้สูญทางบัญชี

9. ข้อพึงระวังในส่วนของมาตรฐานการบัญชีที่เกี่ยวข้อง

- 9.1 รายได้และลูกหนี้การค้า ต้องพิจารณา-Is
- 9.2 หนี้สงสัยจะสูญและหนี้สูญมีข้อจำกัดอะไรบ้าง

10. แนวปฏิบัติทางการบัญชีการตัดจำหน่ายหนี้สูญ

- 10.1 เงินให้กู้ยืมแก่กรรมการ
- 10.2 หนี้ที่ขาดอายุความ
- 10.3 ลูกหนี้ช่วง 0- 200,000 บาท
- 10.4 ลูกหนี้ช่วง 200,000 – 2,000,000 บาท
- 10.5 ลูกหนี้ช่วง 2,000,000 บาทขึ้นไป
- 10.6 อายุความของลูกหนี้และข้อควรระวังในการดำเนินคดีกับลูกหนี้

11. Case study กรณีศึกษาการทุจริตจากลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น

12. คุณธรรม จริยธรรม และจรรยาบรรณผู้ประกอบวิชาชีพบัญชี