

รับส่วนลดค่าอบรม  
**เพิ่มทันที** จากราคาสมาชิก

เมื่อสมัครหรือต่ออายุ 1-5 ปี

ภายในวันที่ 1 - 30 กันยายน 2568

วารสารเอกสารภาชีอากร

รับส่วนลดเพิ่ม

**500-2,500** บาท

วารสาร HR Society Magazine

รับส่วนลดเพิ่ม

**300-900** บาท

- เงื่อนไข :
- ใช้สิทธิส่วนลดได้ทั้งหลักสูตร Onsite หรือ Online ราคา 3,300 บาทขึ้นไป (ยังไม่รวม VAT) ที่จัดในเดือนกันยายน-ธันวาคม 2568
  - สมัครใหม่/ต่ออายุ วารสารเอกสารภาชีอากร รับส่วนลดค่าอบรมเพิ่มทันที 500 บาท (จากค่าอบรมราคาสมาชิก) ต่อ 1 ที่นั่ง
  - สมัครใหม่/ต่ออายุ วารสาร HR Society Magazine รับส่วนลดค่าอบรมเพิ่มทันที 300 บาท (จากค่าอบรมราคาสมาชิก) ต่อ 1 ที่นั่ง
  - สมัครใหม่หรือต่ออายุสมาชิกก่อน เพื่อรับส่วนลดค่าอบรม

สแกน QR Code สมัคร/ต่ออายุสมาชิก



**DHARMNITI  
BOOK STORE**

ซื้อหนังสือครบ

**1,000.-**

รับส่วนลดค่าหนังสือ

**100.-**

ซื้อหนังสือครบ

**2,000.-**

รับส่วนลดค่าหนังสือ  
และกระเป๋า

**100.-**

+



Canvas Bag 1 ใบ มูลค่า 350.-

ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงของแคมเปญโดยไม่แจ้งให้ทราบล่วงหน้า

สแกน QR Code เพื่อดูรายการหนังสือเพิ่มเติม

[www.dharmnitibook.com](http://www.dharmnitibook.com)



# การจัดทำบัญชีลูกหนี้

## การวิเคราะห์และบริหารลูกหนี้

### พร้อมการควบคุมภายใน

- ✓ การรับรู้รายได้ การบันทึกบัญชีลูกหนี้ตามมาตรฐานการบัญชี
- ✓ การจัดทำรายงานเพื่อใช้ในการวิเคราะห์อายุลูกหนี้และบริหารลูกหนี้
- ✓ Case study กรณีศึกษาการทุจริตจากลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น

วิทยากร

ผศ.ดร.สมชาย เลิศภิรมย์สุข

คณบดีคณะบัญชีมหาวิทยาลัยเอกชน

และผู้สอบบัญชีรับอนุญาต

กำหนดการอบรม

SCAN เพื่อจองอบรม

อัตราค่าอบรม

วันพฤหัสบดีที่ 18 กันยายน 2568

(เวลา 09.00 - 16.30 น.)

ณ โรงแรมอินเตอร์คอนติเนนตัล กรุงเทพฯ

(ฝั่งตึกชอลิเดย์อินน์)

(ถ.เพลินจิต) รถไฟฟ้า BTS สถานีชิดลม ทางออกที่ 6



สมาชิก (Tax, HR)

4,800 + VAT 336 = 5,136 บาท

บุคคลทั่วไป

5,500 + VAT 385 = 5,885 บาท

(รวมเอกสาร ซา กาแฟ อาหารว่าง อาหารกลางวัน)

## หัวข้ออบรม

### 1. การนำเสนอรายการย่อในงบการเงินของลูกหนี้

การค้า ตามประกาศกรมพัฒนาธุรกิจการค้า เรื่อง กำหนดรายการย่อที่ต้องมีในงบการเงิน 2566

- 1.1 สินทรัพย์หมุนเวียน (Current assets)
  - ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น
- 1.2 สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน (non-current assets)
  - ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้ไม่หมุนเวียนอื่น

### 2. การรับรู้รายได้ การบันทึกบัญชีลูกหนี้ตามมาตรฐานการบัญชี

- 2.1 ลูกหนี้การค้า
  - ลูกหนี้ที่เกิดจากการขายสินค้าหรือการให้บริการ
  - ลูกหนี้ตามสัญญาเช่า
  - ลูกหนี้ตามตั๋วเงินรับอันเกิดจากการขายสินค้าหรือการให้บริการ
- 2.2 ลูกหนี้อื่น
  - ค่าใช้จ่ายจ่ายล่วงหน้า
  - รายได้ค้างรับอื่น
  - เงินคดรองจ่าย
  - เงินมัดจำ
  - อนุพันธ์
  - ลูกหนี้กรมสรรพากร

### 3. วิธีการประมาณหนี้สงสัยจะสูญ

- 3.1 วิธีอัตราร้อยละของยอดขายเชื่อสุทธิ
- 3.2 วิธีอัตราร้อยละของลูกหนี้ที่ค้างชำระจำแนกตามอายุของลูกหนี้
- 3.3 วิธีพิจารณาลูกหนี้เป็นแต่ละราย

### 4. การเปิดเผยข้อมูลลูกหนี้ที่ถูกต้องตามมาตรฐานการบัญชี

- 4.1 มูลค่าหนี้สูญที่ติดจำหน่ายระหว่างงวด
- 4.2 หนี้สูญได้รับคืนสำหรับงวด
- 4.3 จำนวนและรายละเอียดของลูกหนี้ที่ใช้เป็นหลักประกัน

### 5. การรับรู้ลูกหนี้ที่เกิดจากรายได้ตามมาตรฐานรายงานทางการเงิน

- 5.1 ลูกหนี้ตามสัญญาเช่า
- 5.2 ลูกหนี้ตามสัญญาขายผ่อนชำระ
- 5.3 ลูกหนี้ตามสัญญาแต่งตั้งตัวแทน
- 5.4 ลูกหนี้การค้าฝากซื้อ/ฝากขาย
- 5.5 ลูกหนี้จากการขายอสังหาริมทรัพย์
- 5.6 ลูกหนี้ตามสัญญาก่อสร้าง

### 6. ระบบการควบคุมภายในลูกหนี้

- 6.1 นโยบาย วิธีการพิจารณา และเงื่อนไขการให้เครดิต รวมถึงเงื่อนไขการชำระเงิน
- 6.2 ข้อควรระมัดระวังการพิจารณาลูกหนี้
- 6.3 การจัดเก็บลูกหนี้การวางบิล และมาตรการในการติดตามลูกหนี้
- 6.4 เทคนิคการติดตามทวงหนี้ให้มีประสิทธิภาพสูงสุด
- 6.5 วิธีป้องกันการทุจริตจากบัญชีลูกหนี้

### 7. การวิเคราะห์และบริหารลูกหนี้

- 7.1 การจัดทำรายงานเพื่อใช้ในการวิเคราะห์อายุลูกหนี้
- 7.2 การนำบัญชีลูกหนี้ไปหาผลประโยชน์การโอนสิทธิเรียกร้องหรือการขายบัญชีลูกหนี้ (Factoring)
- 7.3 การวางระบบในการบริหารลูกหนี้
  - การคิดดอกเบี้ย
  - การคิดค่าปรับ
  - การคิดค่าเสียโอกาส
  - การให้นโยบายด้านเครดิต
  - การจ่ายเช็คล่วงหน้า
- 7.4 การวิเคราะห์ลูกหนี้และการประเมินความเสี่ยงลูกหนี้ที่จะเกิดขึ้นในอนาคต
- 7.5 การวิเคราะห์และบริหารความเสี่ยงกิจการให้มีความเสี่ยงน้อยที่สุด
- 7.6 การวิเคราะห์อัตราส่วนและปัจจัยเกี่ยวข้องกับความเสี่ยงบัญชีลูกหนี้ต้องใช้ข้อมูลใดบ้างในการวิเคราะห์

### 8. การวัดมูลค่าภายหลังด้วยมูลค่าที่จะได้รับ

- 8.1 การประมาณการ และการบันทึกบัญชีหนี้สงสัยจะสูญ (ค่าเผื่อการด้อยค่า) และการตั้งค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ (ผลขาดทุนทางด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น)
- 8.2 การบันทึกบัญชีกรณีที่เกิดเงินจากลูกหนี้ไม่ได้และหนี้สูญได้รับคืน
- 8.3 การจำหน่ายหนี้สูญทางบัญชี

### 9. ข้อพึงระวังในส่วนของมาตรฐานการบัญชีที่เกี่ยวข้อง

- 9.1 รายได้และลูกหนี้การค้า ต้องพิจารณาอะไร
- 9.2 หนี้สงสัยจะสูญและหนี้สูญมีข้อจำกัดอะไรบ้าง

### 10. แนวปฏิบัติทางการบัญชีการตัดจำหน่ายหนี้สูญ

- 10.1 เงินให้กู้ยืมแก่กรรมการ
- 10.2 หนี้ที่ขาดอายุความ
- 10.3 ลูกหนี้ช่วง 0- 200,000 บาท
- 10.4 ลูกหนี้ช่วง 200,000 – 2,000,000 บาท
- 10.5 ลูกหนี้ช่วง 2,000,000 บาทขึ้นไป
- 10.6 อายุความของลูกหนี้และข้อควรระวังในการดำเนินคดีกับลูกหนี้

### 11. Case study กรณีศึกษาการทุจริตจากลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น

### 12. คุณธรรม จริยธรรม และจรรยาบรรณผู้ประกอบวิชาชีพบัญชี