



หลักสูตร ใหม่!! ปี 2568

การบริหารสภาพคล่อง ลูกหนี้การค้าและสินค้า

หลักการและเหตุผล

การบริหารลูกหนี้การค้าและสินค้าคงคลังอย่างมีประสิทธิภาพเป็นกุญแจสำคัญในการเพิ่มสภาพคล่องและความมั่นคงทางการเงินขององค์กร หลักสูตรนี้ออกแบบเพื่อมอบเครื่องมือและเทคนิคที่จำเป็นสำหรับการจัดการสินทรัพย์หมุนเวียนที่มีความสำคัญสูงสุดต่อวงจรเงินสดของธุรกิจผู้เข้าอบรมจะได้เรียนรู้ตั้งแต่การกำหนดนโยบายสินเชื่อที่เหมาะสม การวิเคราะห์ความน่าเชื่อถือของลูกค้านด้วยหลัก 5'C และการประยุกต์ใช้ Z-Score ไปจนถึงเทคนิคการควบคุมลูกหนี้และการจัดการการผิวนัดชำระหนี้ ในด้านสินค้าคงคลัง หลักสูตรครอบคลุมทั้งการคำนวณ EOQ การกำหนดจุดสั่งซื้อที่เหมาะสม และการบริหารต้นทุนอย่างสมดุล Balance Fraction Approach จะช่วยให้ผู้บริหารสามารถหาจุดสมดุลระหว่างต้นทุนการค้าดำเนินงานและระดับบริการลูกค้า เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารกระแสเงินสดและผลกำไร การนำแนวคิดและเครื่องมือเหล่านี้ไปประยุกต์ใช้จะช่วยเพิ่มความแข็งแกร่งทางการเงินและความสามารถในการแข่งขันให้กับองค์กรของท่านอย่างยิ่ง

กำหนดการสัมมนา

วันพฤหัสบดี ที่ 26 มิถุนายน 2568

(เวลา 09.00 - 16.30 น.)

ณ โรงแรมอวานี รัชดา กรุงเทพฯ

(ถ.รัชดาภิเษก) รถไฟฟ้าใต้ดิน MRT

สถานีพระราม 9 ทางออก 1

อัตราค่าสัมมนา

สมาชิก (Tax, HR)

5,500 + VAT 385 = 5,885 บาท

บุคคลทั่วไป

6,500 + VAT 455 = 6,955 บาท

(รวมเอกสาร ค่ากาแฟ อาหารว่าง อาหารกลางวัน)

วิทยากร

อาจารย์รณเดช มหโกไคย

ที่ปรึกษากรรมการสมาคมส่งเสริมลงทุนไทย

ที่ปรึกษาทางการเงินและการลงทุน

Chairman of Audit Committee

บริษัทเอกชนชั้นนำ

ยังอบรมมาก ยังเสียภาษีน้อย ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200%

สำรองที่นั่งได้ที่ Tel. 02-555-0700 กด 1. 080-251-9946. 086-378-8470 Website. www.dst.co.th

หัวข้อสัมมนา

- 1.หลักการบริหารลูกหนี้การค้า
- 2.นโยบายสินเชื่อ
- 3.ขั้นตอนและข้อมูลเพื่อการพิจารณาสินเชื่อ
- 4.อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญในการวิเคราะห์สินเชื่อ
- 5.เกณฑ์การวิเคราะห์สินเชื่อตามหลัก 5'C
 - 5.1 จิตใจและพฤติกรรมของลูกค้า
 - 5.2 ความสามารถในการชำระหนี้
 - 5.3 คุณสมบัติประกอบการ
 - 5.4 หลักประกัน
 - 5.5 สภาพการณ์โดยทั่วไป
- 6.การประยุกต์ใช้ Z Score ในการประเมินความเสี่ยงในการให้เครดิต
- 7.เครื่องมือสำหรับการควบคุมดูแลลูกหนี้การค้า
 - 7.1 ระยะเวลาเรียกเก็บหนี้
 - 7.2 งบแยกอายุหนี้
 - 7.3 รูปแบบการจ่ายชำระหนี้
 - 7.4 การวิเคราะห์รายการลูกหนี้
- 8.การกำหนดวงเงินและระยะเวลาให้สินเชื่อ
- 9.แนวคิดการกำหนดและปรับปรุงนโยบายสินเชื่อ
- 10.การผัดนัดชำระหนี้และการเร่งเรียกเก็บหนี้
- 11.มูลเหตุที่ต้องบริหารสินค้าคงคลัง
- 12.ปัจจัยที่กำหนดขนาดของสินค้าคงคลัง
- 13.เทคนิคการบริหารสินค้าคงคลัง
- 14.หลักการบริหารสินค้าคงคลัง
- 15.ต้นทุนเกี่ยวกับการบริหารสินค้าคงคลัง
- 16.ปริมาณการสั่งซื้อที่ประหยัดที่สุด (EOQ)
- 17.จุดสั่งซื้อซ้ำและระดับสินค้าเพื่อความปลอดภัย
- 18.การติดตามและประเมินการบริหารสินค้าคงคลัง
- 19.Balance Fraction Approach
- 20.คุณธรรม จริยธรรม และจรรยาบรรณของผู้ประกอบวิชาชีพบัญชี

ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200%

สำรองที่นั่งได้ที่ Tel. 02-555-0700 กด 1, 080-251-9946, 086-378-8470 Website. www.dst.co.th