

## เทคนิค

# การดำเนินการเรื่องหนี้ และลูกหนี้ที่มีปัญหา

ปัจจุบันสภาพเศรษฐกิจของแพ่ง เมื่อลูกหนี้ขาดชำระหนี้ให้กับเจ้าหนี้ ทำให้เรียกเก็บหนี้ยากขึ้น ทำให้ต้องมีการติดตามหนี้เกิดขึ้น ก่อนเป็นหนี้สูญ

- ผลกระทบ...ของพระราชบัญญัติการทวงถามหนี้ และกฎหมายการค้าประกัน
- การดำเนินการทางกฎหมายกับ ลูกหนี้ผิดนัดชำระหนี้ เป็นการติดตามหนี้ก่อนฟ้องร้องคดี
- เทคนิคการพิจารณาคุณสมบัติของลูกหนี้เพื่อให้เครดิตการค้า
- สำหรับนักบัญชี เกณฑ์การจำหน่ายหนี้สูญ และวิธีจำหน่ายหนี้สูญ เพื่อช่วยในการลงบัญชี
- การแปลงหนี้ใหม่ และการประนีประนอมหนี้

ปัจจุบันสภาพเศรษฐกิจของแพ่ง เมื่อลูกหนี้ขาดชำระหนี้ให้กับเจ้าหนี้ ทำให้เรียกเก็บหนี้ยากขึ้น ทำให้ต้องมีการติดตามหนี้เกิดขึ้น ก่อนเป็นหนี้สูญ

# 50%

### กำหนดการสัมมนา

วันอังคารที่ 29 สิงหาคม 2566

(เวลา 09.00 - 16.30) ณ ห้องสัมมนา

โรงแรม แกรนด์ ฟอรัจน์ กรุงเทพฯ

ถ.รัชดาภิเษก (สี่แยกพระราม 9 รถไฟฟ้าใต้ดิน MRT สถานีพระราม 9)

### อัตราค่าสัมมนา

สมาชิก (Tax, HR)

4,000 + VAT 280 = 4,280 บาท

บุคคลทั่วไป

4,700 + VAT 329 = 5,029 บาท

(รวมเอกสาร อาหารว่าง ชา กาแฟ อาหารกลางวัน)

## หัวข้อสัมมนา

1. เทคนิคการพิจารณาคูสมบัติของลูกหนี้เพื่อให้เครดิตทางการค้า
  - บุคคลธรรมดา
  - ห้างหุ้นส่วนสามัญ
  - ห้างหุ้นส่วนสามัญนิติบุคคล
  - ห้างหุ้นส่วนจำกัด
  - บริษัทจำกัด
2. การทำสัญญาผูกพันลูกหนี้อย่างรัดกุมและชอบด้วยกฎหมาย (ผู้ไม่รู้จักกฎหมายก็เข้าใจง่าย)
  - ข้อพิจารณาในการกำหนดตัวลูกหนี้ก่อนทำสัญญา
  - รายการสำคัญที่ควรมีในสัญญา
  - ข้อควรระวังในการทำสัญญา
  - การเพิ่มหลักประกันในสัญญา
  - การลงนามในสัญญา
  - เทคนิคการมอบอำนาจ
  - อักษรแสดงตนกับสัญญา
  - ข้อควรระวังในการปฏิบัติตามกฎหมายเรื่องนี้ “มูลหนี้” สำหรับเจ้าหนี้และลูกหนี้
  - เทคนิคการเพิ่มลูกหนี้ทางการค้า
3. การดำเนินการทางกฎหมายกับลูกหนี้ที่ผิดนัดชำระหนี้
  - การดำเนินการเมื่อถึงกำหนดการชำระ “หนี้”
  - ความสำคัญของ “การผิดนัด” และ “การผิดเวลาชำระหนี้” ที่มีผลกระทบต่อทางกฎหมาย
  - เทคนิคการออกหนังสือ “ทวงหนี้”
  - การรวบรวมเอกสารหลักฐานและการตรวจสอบความถูกต้องเพื่อเรียกร้องให้ “ชำระหนี้”
4. เทคนิคการทวงหนี้ประเภทต่างๆ เพื่อให้องค์กรได้ประโยชน์สูงสุดในการ “ติดตามหนี้”
  - เทคนิคการเพิ่มทรัพย์สินให้แก่ลูกหนี้
  - เทคนิคการรับโอนหนี้
  - เทคนิคการหักหนี้
  - เทคนิคการรับสภาพหนี้
  - เทคนิคการจำหน่ายหนี้สูญ
  - เทคนิคการแปลงหนี้ใหม่
  - เทคนิคการประนีประนอมหนี้
5. การดำเนินการทางกฎหมายกรณีลูกหนี้นิตตามสัญญาประเภทต่างๆ หนีการค้าตามสัญญาซื้อขาย บริการเช่าซื้อ กู้ยืมเงิน และบัตรเครดิต ฯลฯ
  - กรณีชำระหนี้ค่าสินค้าและบริการด้วย “เช็ค” “เช็คค้ำประกัน” แล้วเช็คแดง
  - เทคนิคการจัดการกับ “ลูกหนี้ประเภทชอบมีปัญหา” หรือ “เจ้าหนี้เจ้าปัญหา”
6. ข้อควรระวังเกี่ยวกับอายุความในการฟ้องคดีเกี่ยวกับหนี้ตามสัญญาประเภทต่างๆ การฟ้องร้องลูกหนี้ให้ชำระหนี้ด้วยตนเอง วิธีการฟ้องร้องและการดำเนินคดีในศาล (การดำเนินคดีในศาลตามหลักเกณฑ์แก้ไข) การดำเนินคดีอาญาเกี่ยวกับลูกหนี้ที่มีปัญหาทางใดบ้าง (ทั้งบุคคลธรรมดาและนิติบุคคล) เทคนิคการบังคับคดี
7. วัฒนธรรม จริยธรรม จรรยาบรรณของผู้ประกอบวิชาชีพบัญชี

### หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับ

- เจ้าหน้าที่ตามหนี้
- เจ้าหน้าที่บริหารหนี้
- ผู้มีหน้าที่ทำนิติกรรมสัญญา
- เจ้าหน้าที่การเงิน
- นิติกร
- ผู้สนใจ
- เจ้าหน้าที่บัญชีลูกหนี้
- ผู้บริหารผู้มีหน้าที่กำกับดูแลต้นทุน

### วิทยากร

#### วิทยากรผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมายธุรกิจ

บรรยายชัดเจน เข้าใจง่าย สำหรับผู้มีใช้หนักกฎหมายพึ่ง  
วิทยากรบรรยายพิเศษให้กับมหาวิทยาลัยต่างๆ และองค์กรชั้นนำ

ชำระค่าสัมมนาเป็นเงินสด หรือ เช็ค สั่งจ่ายในนาม บริษัท ผูกอบรมและสัมมนาธรรมนิติ จำกัด

178 อาคารธรรมนิติ ชั้น 4 ซ.เพิ่มทรัพย์ (ประตูข้างขึ้น 20) ถ.ประชาชื่น แขวงบางซื่อ เขตบางซื่อ กรุงเทพฯ 10800

TAX ID 010-553-300-1556 (สำนักงานใหญ่) (กรณีไม่มีหนังสือรับรองหัก ณ ที่จ่าย ต้องชำระเต็มจำนวน) งดรับเช็คส่วนตัว

**ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย ค่าอบรมสามารถลดรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200%**