

สมัคร/ต่ออายุสมาชิก

เอกสารภาษีอากร หรือ HR SOCIETY magazine



ราคา  
พิเศษ  
1 ปี

1,999.-

จากราคปกติ เอกสารภาษีอากร 2,640 บาท /  
HR Society 2,400 บาท

สมัครหรือต่ออายุสมาชิก ภายใน 1 ก.ค.- 31 ส.ค. 68

\*เงื่อนไขเป็นไปตามที่บริษัทฯ กำหนด

SCAN  
สมัคร/  
ต่ออายุ  
สมาชิก





## เทคนิค

# การดำเนินการ **เรื่องหนี้** **และลูกหนี้ที่มีปัญหา**

ปัจจุบันสภาพเศรษฐกิจของแพง เมื่อลูกหนี้ขาดชำระหนี้ให้กับเจ้าหนี้ ทำให้เรียกเก็บหนี้ยากขึ้น ทำให้ต้องมีการติดตามหนี้เกิดขึ้น ก่อนเป็นหนี้สูญ

- ผลกระทบ...ของพระราชบัญญัติการทวงถามหนี้ และกฎหมายการค้าประกัน
- การดำเนินการทางกฎหมายกับ **ลูกหนี้ผิดนัดชำระหนี้** เป็นการติดตามหนี้ก่อนฟ้องร้องคดี
- เทคนิคการพิจารณาคุณสมบัติของลูกหนี้เพื่อให้เครดิตการค้า
- **เทคนิคการพิจารณาคุณสมบัติของลูกหนี้** เพื่อให้ เครดิตการค้า
- การเปลี่ยนแปลงใหม่ และการประนีประนอมหนี้

ปัจจุบันสภาพเศรษฐกิจของแพง เมื่อลูกหนี้ขาดชำระหนี้ให้กับเจ้าหนี้

ทำให้เรียกเก็บหนี้ยากขึ้น ทำให้ต้องมีการติดตามหนี้เกิดขึ้น ก่อนเป็นหนี้สูญ

# 50%

### หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับ

- เจ้าหน้าที่ตามหนี้
- เจ้าหน้าที่บริหารหนี้
- ผู้มีหน้าที่ทำนิติกรรมสัญญา
- เจ้าหน้าที่การเงิน
- นิติกร
- ผู้สนใจ
- เจ้าหน้าที่บัญชีลูกหนี้
- ผู้บริหารผู้มีหน้าที่กำกับดูแลต้นทุน

### กำหนดการอบรม

วันอังคารที่ 15 กรกฎาคม 2568

(เวลา 09.00 - 16.00)

โรงแรมโฟร์พอยท์ส บาย เซอราตัน  
กรุงเทพฯ เฟลินจิต

รถไฟฟ้า BTS สถานีเฟลินจิต ทางออกที่ 4

### อัตราค่าอบรม

สมาชิก (Tax, HR)

4,000 + VAT 280 = 4,280 บาท

บุคคลทั่วไป

4,700 + VAT 329 = 5,029 บาท

(รวมเอกสาร อาหารว่าง ชา กาแฟ อาหารกลางวัน)

## หัวข้ออบรม

- 1. เทคนิคการพิจารณาคุณสมบัติของลูกหนี้เพื่อให้เครดิตทางการค้า การพิจารณาวงเงินและวงเงินการให้เครดิต**
  - บุคคลธรรมดา
  - ห้างหุ้นส่วนสามัญ
  - ห้างหุ้นส่วนสามัญนิติบุคคล
  - ห้างหุ้นส่วนจำกัด
  - บริษัทจำกัด
  - บริษัทมหาชน
- 2. การทำสัญญาผูกพันลูกหนี้อย่างรัดกุมและชอบด้วยกฎหมาย (ผู้ไม่รู้กฎหมายก็เข้าใจง่าย)**
  - ข้อพิจารณาในการกำหนดตัวลูกหนี้ก่อนทำสัญญา
  - รายการสำคัญที่ควรมีในสัญญา
  - ข้อควรระวังในการทำสัญญา
  - การเพิ่มหลักประกันในสัญญา
  - ผู้มีอำนาจลงนามในสัญญา
  - เทคนิคการมอบอำนาจ
  - อารมณ์สติกับสัญญา
  - ข้อควรระวังในการปฏิบัติตามกฎหมายเรื่องหนี้ “มูลหนี้” สำหรับเจ้าหนี้และลูกหนี้
  - เทคนิคการเพิ่มลูกหนี้ (ผู้รับผิดชอบหนี้) ทางการค้า
- 3. เทคนิคการทวงหนี้ประเภทต่างๆ เพื่อให้้องค์กรได้ประโยชน์สูงสุดในการ “ติดตามหนี้”**
  - เทคนิคการเพิ่มทรัพย์สินให้แก่ลูกหนี้
  - เทคนิคการรับโอนหนี้
  - เทคนิคการหักกลบลบหนี้
  - เทคนิคการรับสภาพหนี้
  - กรณีลูกหนี้ไม่ชำระหนี้
  - เทคนิคการแปลงหนี้ใหม่
  - เทคนิคการประนีประนอมหนี้
- 4. ลักษณะของหนี้ประเภทต่างๆ**
  - หนี้ที่กำหนดเวลาชำระ
  - ลูกหนี้ปิดกิจการ / ลูกหนี้ล้มละลาย
  - หนี้ที่ลูกหนี้ปฏิเสธการชำระหนี้
  - เอกสารการเรียกชำระหนี้สูญหายหรือไม่สมบูรณ์
  - หนี้สินที่มีการกำหนดระยะเวลาชำระคืน
- 5. การดำเนินการทางกฎหมายกับลูกหนี้ที่มีผิดชำระหนี้**
  - การดำเนินการเมื่อถึงกำหนดการชำระ “หนี้”
  - ความสำคัญของ “การผัดนัด” และ “การผัดเวลาชำระหนี้” ที่มีผลกระทบต่อทางกฎหมาย
  - เทคนิคการออกหนังสือ “ทวงหนี้”
  - การรวบรวมเอกสารหลักฐานและการตรวจสอบความถูกต้องเพื่อเรียกร้องให้ “ชำระหนี้”
  - ข้อควรระวังในการติดตามทวงถามหนี้ให้ถูกต้องตามกฎหมาย
- 6. การดำเนินการทางกฎหมายกรณีลูกหนี้ตามสัญญาประเภทต่างๆ หนี้การค้าตามสัญญาซื้อขาย บริการ เข้าซื้อ กู้ยืมเงิน และบัตรเครดิต ฯลฯ**
  - กรณีชำระหนี้ค่าสินค้าและบริการด้วย “เช็ค” “เช็คค้ำประกัน” แล้วเช็คแดง
  - เทคนิคการจัดทวงกับ “ลูกหนี้ประเภทขอมมีปัญหา” หรือ “เจ้าหนี้เจ้าปัญหา”
- 7. สิ่งที่ต้องระวังในการฟ้องร้องลูกหนี้**
  - มูลหนี้
  - อายุความในการฟ้องคดีแพ่งและอาญา
  - เอกสารหลักฐานในการฟ้องร้อง
  - ความรับผิดชอบทางแพ่งและอาญาของลูกหนี้ทั้งบุคคลธรรมดาและนิติบุคคล
  - กรณีที่ไม่ควรฟ้องลูกหนี้ เช่น ลูกหนี้ที่ไม่มีทรัพย์สิน
  - การดำเนินคดีอาญากับลูกหนี้ที่มีปัญหาต้องมีการดำเนินการอย่างไรบ้างทั้งบุคคลธรรมดาและนิติบุคคล
  - เทคนิคการบังคับคดี
- 8. ความรับผิดชอบของผู้ค้ำประกันและการติดตามหนี้จากผู้ค้ำประกัน**

## วิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิ

### วิทยากร

บรรยายชัดเจน เข้าใจง่าย สำหรับผู้ที่ไม่ได้เป็นนักกฎหมาย  
วิทยากรบรรยายพิเศษให้กับมหาวิทยาลัยภาคีรัฐและเอกชนองค์กรธุรกิจชั้นนำ

ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียกายน้อย ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200%

สำรองที่นั่งได้ที่ Tel. 02-555-0700 กด 1, 080-251-9946, 086-378-8470 Website. www.dst.co.th