

การจัดทำบัญชีลูกหนี้

การวิเคราะห์และบริหารลูกหนี้

พร้อมการควบคุมภายใน

- ✓ การรับรู้รายได้ การบันทึกบัญชีลูกหนี้ตามมาตรฐานการบัญชี
- ✓ การจัดทำรายงานเพื่อใช้ในการวิเคราะห์อายุลูกหนี้และบริหารลูกหนี้
- ✓ Case study กรณีศึกษาการทุจริตจากลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น

วิทยากร

ดร.ธีรเศรษฐ์ เมรจิรนนท์

- อดีต - ศึกษานิเทศก์ชำนาญการพิเศษจาก Xiamen University
- ปัจจุบัน - อาจารย์พิเศษหลักสูตรสาขาการบัญชี มหาวิทยาลัยชื่อดัง
- ที่ปรึกษาทางด้านบัญชี และภาษีบริษัทเอกชนชั้นนำ
- นักบัญชีนิติวิทยา (Forensic Accounting Certificate : FAC)

พิเศษสุด! หลักสูตรเดือน มกราคม-กุมภาพันธ์ 2568	
จองอบรมล่วงหน้าภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2567	จองอบรมตั้งแต่วันที่ 1 ม.ค. - 28 ก.พ. 2568
เข้าอบรมทุกที่นี้ รับส่วนลด 500 บาท	เข้าอบรม 2 ท่าน รับส่วนลด 500 บาท เข้าอบรม 3 ท่าน รับส่วนลด 1,000 บาท <small>หลักสูตรนี้สอน / ไม่เรียนเชิงออนไลน์</small>
เงื่อนไขการรับส่วนลด ไม่รับส่วนลดหากอบรม 18 ชั่วโมงหลักสูตร On-site ราคา 4,000 บาทขึ้นไป และหลักสูตร Online ราคา 3,300 บาทขึ้นไป (ไม่รวม VAT / ไม่รับส่วนลดอื่น)	

กำหนดการสัมมนา

SCAN เพื่อจองสัมมนา

อัตราค่าสัมมนา

วันศุกร์ที่ 24 มกราคม 2568

(เวลา 09.00 - 16.30 น.)

ณ โรงแรมอินเตอร์คอนติเนนตัล กรุงเทพฯ

(ฝั่งตึกซอลิเดย์ อินน์)

(ถ.เพลินจิต) รถไฟฟ้า BTS สถานีชิดลม ทางออกที่ 6



สมาชิก (Tax, HR)

4,800 + VAT 336 = 5,136 บาท

บุคคลทั่วไป

5,500 + VAT 385 = 5,885 บาท

(รวมเอกสาร ค่ากาแฟ อาหารว่าง อาหารกลางวัน
ณ ห้องอาหาร Ginger รร.ซอลิเดย์ อินน์ กรุงเทพฯ)

ยังอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200 %

ดาวน์โหลดใบเสร็จได้ที่ www.dstf.co.th / สอบถามเพิ่มเติมได้ที่ โทรศัพท 02-555-0700 กด 1, 081-359-5048, 080-251-9946

หัวข้อสัมมนา

1. การนำเสนอรายการย่อในงบการเงินของลูกหนี้การค้า ตามประกาศกรมพัฒนาธุรกิจการค้า เรื่อง กำหนดรายการย่อที่ต้องมีในงบการเงิน 2566
 - 1.1 สินทรัพย์หมุนเวียน (Current assets)
 - ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้หมุนเวียนอื่น
 - 1.2 สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน (non-current assets)
 - ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้ไม่หมุนเวียนอื่น
2. การรับรู้รายได้ การบันทึกบัญชีลูกหนี้ตามมาตรฐานการบัญชี
 - 2.1 ลูกหนี้การค้า
 - ลูกหนี้ที่เกิดจากการขายสินค้าหรือการให้บริการ
 - ลูกหนี้ตามสัญญาเช่า
 - ลูกหนี้ตามตั๋วเงินรับอันเกิดจากการขายสินค้าหรือการให้บริการ
 - 2.2 ลูกหนี้อื่น
 - ค่าใช้จ่ายจ่ายล่วงหน้า
 - รายได้ค้างรับอื่น
 - เงินคดรองจ่าย
 - เงินมัดจำ
 - อนุพันธ์
 - ลูกหนี้กรมสรรพากร
3. วิธีการประมาณหนี้สงสัยจะสูญ
 - 3.1 วิธีอัตราร้อยละของยอดขายซื้อสุทธิ
 - 3.2 วิธีอัตราร้อยละของลูกหนี้ที่ค้างชำระจำแนกตามอายุของลูกหนี้
 - 3.3 วิธีพิจารณาจากลูกหนี้เป็นแต่ละราย
4. การเปิดเผยข้อมูลลูกหนี้ที่ถูกต้องตามมาตรฐานการบัญชี
 - 4.1 มูลค่าหนี้สูญที่ตัดจำหน่ายระหว่างงวด
 - 4.2 หนี้สูญได้รับคืนสำหรับงวด
 - 4.3 จำนวนและรายละเอียดของลูกหนี้ที่ใช้เป็นหลักประกัน
5. การรับรู้ลูกหนี้ที่เกิดจากรายได้ตามมาตรฐานรายงานทางการเงิน
 - 5.1 ลูกหนี้ตามสัญญาเช่า
 - 5.2 ลูกหนี้ตามสัญญาขายผ่อนชำระ
 - 5.3 ลูกหนี้ตามสัญญาแต่งตั้งตัวแทน
 - 5.4 ลูกหนี้การฝากซื้อ/ฝากขาย
 - 5.5 ลูกหนี้จากการขายอสังหาริมทรัพย์
 - 5.6 ลูกหนี้ตามสัญญาก่อสร้าง
6. ระบบการควบคุมภายในลูกหนี้
 - 6.1 นโยบาย วิธีการพิจารณา และเงื่อนไขการให้เครดิตรวมถึงเงื่อนไขการชำระเงิน
 - 6.2 ข้อควรระวังการพิจารณาลูกหนี้
 - 6.3 การจัดเก็บลูกหนี้การวางบิล และมาตรการในการติดตามลูกหนี้
 - 6.4 เทคนิคการติดตามทวงหนี้ให้มีประสิทธิภาพสูงสุด
 - 6.5 วิธีป้องกันการทุจริตจากบัญชีลูกหนี้
7. การวิเคราะห์และบริหารลูกหนี้
 - 7.1 การจัดทำรายงานเพื่อใช้ในการวิเคราะห์อายุลูกหนี้
 - 7.2 การนำบัญชีลูกหนี้ไปหาผลประโยชน์การโอนสิทธิ์เรียกร้องหรือการขายบัญชีลูกหนี้ (Factoring)
 - 7.3 การวางระบบในการบริหารลูกหนี้
 - การคิดดอกเบี้ย
 - การคิดค่าปรับ
 - การคิดค่าเสียโอกาส
 - การให้นโยบายด้านเครดิต
 - การจ่ายเช็คล่วงหน้า
 - 7.4 การวิเคราะห์ลูกหนี้และการประเมินความเสี่ยงลูกหนี้ที่จะเกิดขึ้นในอนาคต
 - 7.5 การวิเคราะห์และบริหารความเสี่ยงกิจการให้มีความเสี่ยงน้อยที่สุด
 - 7.6 การวิเคราะห์อัตราส่วนและปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับความเสี่ยงบัญชีลูกหนี้ต้องใช้ข้อมูลใดบ้างในการวิเคราะห์
8. การวัดมูลค่าภายหลังด้วยมูลค่าที่จะได้รับ
 - 8.1 การประมาณการ และการบันทึกบัญชีหนี้สงสัยจะสูญ (ค่าเผื่อการด้อยค่า) และการตั้งค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ (ผลขาดทุนทางด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น)
 - 8.2 การบันทึกบัญชีกรณีเก็บเงินจากลูกหนี้ไม่ได้และหนี้สูญได้รับคืน
 - 8.3 การจำหน่ายหนี้สูญทางบัญชี
9. ข้อพึงระวังในส่วนของมาตรฐานการบัญชีที่เกี่ยวข้อง
 - 9.1 รายได้และลูกหนี้การค้า ต้องพิจารณาอะไร
 - 9.2 หนี้สงสัยจะสูญและหนี้สูญมีข้อจำกัดอะไรบ้าง
10. แนวปฏิบัติทางการบัญชีการตัดจำหน่ายหนี้สูญ
 - 10.1 เงินให้กู้ยืมแก่กรรมการ
 - 10.2 หนี้ที่ขาดอายุความ
 - 10.3 ลูกหนี้ช่วง 0- 200,000 บาท
 - 10.4 ลูกหนี้ช่วง 200,000 – 2,000,000 บาท
 - 10.5 ลูกหนี้ช่วง 2,000,000 บาทขึ้นไป
 - 10.6 อายุความของลูกหนี้และข้อควรระวังในการดำเนินคดีกับลูกหนี้
11. Case study กรณีศึกษาการทุจริตจากลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น
12. คุณธรรม จริยธรรม และจรรยาบรรณผู้ประกอบการวิชาชีพบัญชี

ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200 %