

การวางแผนและการเสียภาษี

ธุรกิจซื้อขายรถยนต์

รถจักรยานยนต์ อะไหล่ ทั้งรถใหม่ป้ายแดง และ รถมือสอง

- การรับรู้รายได้ของธุรกิจขายรถยนต์ รถจักรยานยนต์ อะไหล่ จากการขายรถ, รถจักรยานยนต์ หรือร้าน Sub ตัวแทนจำหน่าย
- ปัญหาการบันทึกกรเข้า Stock รถโชว์, รถตัวอย่าง, รถทดลองขับ ถือเป็นสินค้าแล้วหรือไม่
- ปัญหาภาษีจากการซื้อขายรถมือสอง, ภาษีขาดทุนจากการที่ต้องเสีย VAT 7%, รับซื้อรถจากบุคคลธรรมดาไม่มี VAT แต่ตอนขายต้องออก VAT
- ภาวะภาษีจากการส่งเสริมการขาย Sale Promotion ทั้งที่จัดกิจกรรมส่งเสริมการขายเอง และได้รับสนับสนุนจากค่ายรถ หรือโรงงานผลิต
- Case Studies และความเสี่ยงของธุรกิจซื้อขายรถยนต์, รถจักรยานยนต์, อะไหล่ ที่อาจถูกสรรพากรตรวจสอบ

Promotion

เข้าชมรมเดือน.. มีนาคม 2564

เข้าชมรม 2 ท่าน รับคูปองส่วนลด มูลค่า 200 บาท

เข้าชมรม 3 ท่าน รับคูปองส่วนลด มูลค่า 500 บาท

เงื่อนไขการใช้คูปอง

- 1.ใช้เป็นส่วนลดในการสมัครสมาชิก/ ต่ออายุการสาร Tax, HR หรือ
- 2.ใช้เป็นส่วนลดในการซื้อหนังสือของบริษัท ธรรมนิติ เพรส จำกัด หรือ
- 3.ใช้เป็นส่วนลดในการลงทะเบียนเข้าผู้ถือหุ้น

(สามารถใช้คูปองส่วนลดได้ตั้งแต่วันที่ 1 มี.ค. - 31 พ.ค. 2564)



พิเศษ!!! ผู้เข้าสัมมนาจะได้รับ

ปฏิทินตั้งโต๊ะธรรมนิติ 2021

ฟรีทันที!!!

วิทยากร

อาจารย์ชุมพร เสนไสย

อดีตนิติกรเชี่ยวชาญ กองกฎหมาย กรมสรรพากร วิทยากรผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมายภาษีอากร

กำหนดการสัมมนา

วันศุกร์ที่ 19 มีนาคม 2564

(เวลา 09.00 - 16.30)

ณ โรงแรมอินเตอร์คอนติเนนตัล กรุงเทพฯ

(ถ.เพลินจิต) รถไฟฟ้า BTS สถานีชิดลม
ทางออกที่ 6 รร.อินเตอร์คอนติเนนตัล

SCAN เพื่อจองสัมมนา



อัตราค่าสัมมนาทันที:

สมาชิก (Tax, HR)

4,500 + VAT 315 = 4,815 บาท

บุคคลทั่วไป

5,200 + VAT 364 = 5,564 บาท

(รวมเอกสาร อาหารว่าง ชา กาแฟ อาหารกลางวัน)

หัวข้อสัมมนา

1. การรับรู้รายได้ของธุรกิจขายรถยนต์ รถจักรยานยนต์ อะไหล่

- รายได้จากการขายรถยนต์ รถจักรยานยนต์ อะไหล่ ให้ลูกค้า หรือร้าน Sub ตัวแทนจำหน่าย
- รายได้จากการขายเงินสด และ การขายแบบเงินเชื่อ
- รายได้จากการเช่าซื้อรถยนต์ รถจักรยานยนต์ อะไหล่ ทั้งกรณี จัดไฟแนนซ์เอง หรือ มีไฟแนนซ์อื่นมารับจัดให้ รับจำนวนรถ รับวางเล่ม
- รายได้จากการขายรถตัวอย่าง รถทดลองขับ (Demo Car)
- รายได้จากส่วนลดค่านายหน้าประกันภัยรถยนต์ รถจักรยานยนต์ พ.ร.บ.ประกันอุบัติเหตุ
- รายได้จากการบริการซ่อม บริการหลังการขาย
- รายได้จากการขายอะไหล่ อุปกรณ์ต่างๆ
- รายได้ที่ได้รับจากค่าส่งเสริมการขาย เงินช่วยเหลือจากโรงงานรถยนต์ รถจักรยานยนต์ จากการเป็น Dealer
- รายได้จากการทำยอดถึงเป้า ที่ทางผู้จำหน่ายให้เป็นค่าตอบแทน หรือแรงจูงใจในการขาย
- รายได้จากการขายทรัพย์สิน
- รายได้จากเศษซาก บริการเปลี่ยนอุปกรณ์ เช่น อะไหล่เก่า ที่ลูกค้านำมาเปลี่ยน เศษกระป๋องน้ำมันเครื่อง
- ค่านายหน้าจากไฟแนนซ์ , ค่านายหน้าจากบริษัทประกันภัยรถยนต์
- รายได้จากการต่อทะเบียน ต่อภาษี รถยนต์ รถจักรยานยนต์
- ซ่อมฟรี ไม่เรียกเก็บค่าแรง เก็บเฉพาะค่าอะไหล่ ทำได้หรือไม่

2. ค่าใช้จ่าย ของธุรกิจขายรถยนต์ รถจักรยานยนต์ อะไหล่

- ต้นทุนสินค้า เช่น รถยนต์ รถจักรยานยนต์ อะไหล่
- การรับซื้อหรือมือสอง หรือการนำรถตัวอย่าง รถทดลองขับ (Demo Car) มาขายจะบันทึกต้นทุนอย่างไร
- ค่าแรงงาน, สวัสดิการ, โบนัส, เบี้ยขยัน, เงินงูใจ, ค่าคอมมิชชั่น พนักงานขาย, ทีมขาย/ทีมงานซ่อม, ช่าง (บริการซ่อม)
- ค่าเช่าพื้นที่, ค่าบริการอำนวยความสะดวก, ค่าสาธารณูปโภคต่างๆ
- ค่าเช่าพื้นที่ออฟฟิศ, ค่าบริการอำนวยความสะดวก, ค่าสาธารณูปโภคต่างๆ
- ค่าประกันภัยสินค้า จากการสูญหาย เสียหาย โจรกรรม
- ค่าเสื่อมราคาอุปกรณ์สำนักงาน
- บริษัทรถยนต์ที่ส่วนลดเงินค่านายหน้าผู้ซื้อรถแทนบริษัทลีสซิ่ง ลงเป็นรายจ่ายได้หรือไม่

3. ปัญหารายได้และรายจ่ายจากการซื้อรถยนต์มือสอง

- การซื้อรถมือสองมาขายจะบันทึกต้นทุนอย่างไร
- ค่าซ่อมปรับปรุงรถ ค่าอะไหล่ ค่าทำสีใหม่ก่อนขาย
- ปัญหาการขายขาดทุนจากการที่ต้องเสีย VAT 7%
- ปัญหาการรับซื้อรถจากบุคคลธรรมดา ไม่มี VAT ตอนขาย ต้องออก VAT
- นำรถเก่ามาแลกรถใหม่จะต้องบันทึกบัญชีและเสียภาษีอย่างไร

4. ปัญหาเกี่ยวกับ Stock สินค้า และอะไหล่

- ปัญหาการบันทึกการเช่า Stock จะต้องบันทึกเมื่อไร รถโชว์ รถตัวอย่าง รถทดลองขับ (Demo Car) ถือเป็นสินค้าแล้วหรือไม่
- ปัญหาและวิธีแก้ไขการตรวจนับ Stock สินค้า, อะไหล่ ขาด-เกิน

5. การเสียภาษีมูลค่าเพิ่มของธุรกิจขายรถยนต์ ที่สรรพากร มักจะตรวจสอบ

- Tax point ที่ต้องออกไปกำกับภาษีเมื่อขายรถ อะไหล่ หรือค่าบริการ
- เงินจอง เงินมัดจำ เงินประกัน เงินจ่ายล่วงหน้าในการซื้อรถยนต์ที่ต้องเสียภาษีมูลค่าเพิ่มหรือไม่
- เงินมัดจำป้ายแดง
- ราคาขายที่มีการช่วยเหลือจากผู้ผลิต
- ภาษีซื้อจากการซื้อรถยนต์นำมาเพื่อขาย และถ้านำรถยนต์นี้ไปใช้ชื่อมาเพื่อขาย มาใช้ในกิจการ
- การให้ส่วนลด ของแถม จะได้รับยกเว้นภาษีหรือไม่ เช่น แคมเปญ, อุปกรณ์ตกแต่งรถยนต์, บริการหลังการขาย, ซ่อมฟรี, ตรวจสอบเช็คระยะฟรี
- ลูกค้ารับรถที่ซ่อมเสร็จไปใช้แล้ว แต่ยังไม่ได้รับค่าซ่อม (ให้เครดิต) ต้องออกไปกำกับภาษีหรือไม่

6. ปัญหาการหักภาษี ณ ที่จ่าย

- ค่าบริการ ค่าซ่อม ค่าอะไหล่ ทั้งกรณีออกใบเสร็จเดียวกัน และแยกใบเสร็จจะต้องหัก ณ ที่จ่ายอย่างไร
- รางวัล ส่วนลดที่ให้กับผู้ซื้อรถโดยตรง ต้องถูกหัก ณ ที่จ่ายหรือไม่

7. ภาวะภาษีจากการส่งเสริมการขาย Sale Promotion

- ทั้งกรณี ธุรกิจขายรถจัดกิจกรรมส่งเสริมการขายเอง และ กรณีที่ได้รับการสนับสนุนจากค่ายรถ โรงงานผลิตต่างๆ
- กรณีมีการลด แลก แจก แถม จะรับรู้รายได้รายจ่ายอย่างไร
- ต้องเสียภาษีมูลค่าเพิ่มหรือไม่
- เอกสารควบคุมรายการอย่างไร
- ต้องถูกหักภาษี ณ ที่จ่ายหรือไม่

8. ความเสี่ยงและ Case studies ที่ต้องระวังถูกสรรพากร ตรวจสอบ

- การบันทึกรายการราคาขายสินค้า ไม่ครบถ้วน
- การบันทึกรายการบริการ ค่าซ่อมแซม ไม่ครบถ้วน
- การบันทึกรายการทางด้านบริการอื่นๆ เช่น จัดทะเบียน พ.ร.บ. กรมธรรม์ประกันภัย ไม่ครบถ้วน
- การไม่บันทึกรายการขายเศษซาก อุปกรณ์ อะไหล่
- ปัญหาการเงินของกิจการ มีการเบิกใช้ส่วนตัว ประเด็นกับเงินได้กรมการ
- นำเงินส่วนตัวมาใช้ในการ ทำให้ไม่ทราบว่าการขาดทุน / กำไร จากการดำเนินงานธุรกิจ เช่น เอาเงินบัตรเครดิต มาใช้ปะปนกัน
- สินค้าคงเหลือ ขาดไปจากรายงานสินค้าคงเหลือ ปัญหาารถโชว์ รถตัวอย่าง ต้องนับรวมเป็นสินค้าหรือไม่
- นำสินค้าไปฝากขายกับร้านค้าอื่น แต่ไม่ออกไปกำกับภาษี
- ค่าแรงงาน บันทึกบัญชีเงินจากตัวตนจริงของพนักงาน
- ค่ารับรอง / ค่าใช้จ่ายไม่มีใบเสร็จ จัดทำเอกสารประกอบไม่ถูกต้อง
- กิจการบันทึกบัญชีรับรู้รายได้ ค่าใช้จ่าย ตามเกณฑ์เงินสด ซึ่งที่ถูกต้อง ต้องใช้เกณฑ์สิทธิ

9. คุณธรรม จริยธรรมและจรรยาบรรณของผู้ประกอบวิชาชีพบัญชี