



## Update!! Incoterms®2020

ขั้นตอนและหลักเกณฑ์สำคัญ  
ในการประกอบธุรกิจ

# นำเข้า ส่งออก อย่างมืออาชีพ

DO EXPORT - IMPORT BUSINESS  
PROCEEDING AS PROFESSIONAL

เหมาะสำหรับ - ผู้ที่มีความรู้ทางด้านนำเข้า-ส่งออก - บุคคลทั่วไป - เจ้าของกิจการ

- ◆ **10จุด...ที่ต้องระวัง**ในการใช้บริการ **Shipping**
- ◆ **Update!!** การเปลี่ยนแปลงหลักเกณฑ์ใหม่ที่ควรทราบ
- ◆ **Top Case**  
ที่ผู้ประกอบการนำเข้า-ส่งออก  
มักพบในการทำธุรกิจพร้อมวิธีแก้ไข

### กำหนดการสัมมนา

วันพฤหัสบดีที่ 30 มิถุนายน 2565

(เวลา 09.00 - 16.00) ณ ห้องสัมมนา

โรงแรม โนวเทล บางนา

ถ.ศรีนครินทร์

### อัตราค่าสัมมนา

สมาชิก (Tax, HR)

4,000 + VAT 280 = 4,280 บาท

บุคคลทั่วไป

4,700 + VAT 329 = 5,029 บาท

(รวมเอกสาร อาหารว่าง ชา กาแฟ อาหารกลางวัน)

## หัวข้อสัมมนา

- ขั้นตอนและหลักเกณฑ์การประกอบธุรกิจนำเข้า-ส่งออกที่ผู้ประกอบการควรทราบ และพลาดไม่ได้
  - Work Flow การนำเข้า-ส่งออก ที่สำคัญ
  - ขั้นตอนการนำเข้าสินค้า
  - ขั้นตอนการส่งออกสินค้า
  - การเจรจา การทำสัญญาในการทำธุรกรรมนำเข้า-ส่งออก
  - กระบวนการส่งหรือรับสินค้าเมื่อเกิดรายการขายหรือOrderในการนำเข้า-ส่งออก
- การทำธุรกิจนำเข้า - ส่งออก และการจัดทำเอกสารที่เกี่ยวข้อง
  - เอกสารสำคัญของธุรกิจนำเข้า-ส่งออกที่ต้องมี
  - เอกสารทางการเงิน (Financial Document)
  - เอกสารทางการขนส่ง (Transport Document).
  - เอกสารทางการค้า (Commercial Document)
- รายละเอียดและแนวปฏิบัติ INCOTERMS 2020 เงื่อนไขการค้าระหว่างประเทศ **ฉบับล่าสุด !!!**  
**บังคับใช้ 1 มกราคม 2563**
  - EXW (Ex-Works)
  - FOB (Free on Board)
  - CPT (Carriage Paid To)
  - DAP (Delivered at Place)
  - FCA (Free Carrier)
  - CFR (Cost and Freight)
  - CIP (Carriage and Insurance Paid To)
  - DPU (Delivered Place Unloaded)
  - FAS (Free Alongside Ship)
  - CIF (Cost Insurance and Freight)
  - DDP (Delivered Duty Paid)
- เครื่องมือที่ใช้ในการชำระค่าสินค้า หลักการและวิธีการ
  - การชำระเงินด้วยเช็คเดอริฟเรดิท (Letter of Credit)
  - ตัวเรียกเก็บผ่านธนาคาร (Bill for Collection)
  - ผู้ขายเปิดบัญชีขายเชื่อให้กับผู้ซื้อ (Open Account)
  - การชำระเงินล่วงหน้าหรือการชำระเงินด้วยเงินสด (Cash in Advanced)
  - การฝากขาย (Consignment)
- เทคนิคเบื้องต้น ในการป้องกันความเสี่ยงความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศด้วย Forward Contract, Option, Swap etc.
- แนวทางในการเลือกประกันภัยเพื่อคุ้มครองสินค้าที่จะนำเข้า-ส่งออก
- แนวทางในการเลือกวิธีการขนส่งสินค้าที่สั่งซื้อจากต่างประเทศที่คุ้มค่าปลอดภัยทันเวลาและเหมาะสมกับสินค้า
- พิธีการศุลกากรขาออก-ขาเข้า และการตรวจปล่อยสินค้า
- หลักเกณฑ์ในการเสียภาษี การประเมินราคา และการคำนวณค่าภาษีอากร
- การใช้สิทธิประโยชน์ทางภาษีอากรเพื่อการนำเข้า-ส่งออก เช่น FTA การขอคืนอากรมาตรา19 ทวิ, เขตปลอดอากร (Free Zone) เป็นต้น
- ข้อควรระวังในการเลือก Shipping
- เอกสาร หลักฐานที่ต้องให้ และรับจาก Shipping
- ข้อควรระวังในการทำสัญญาซื้อขาย และรายละเอียดในสัญญา เพื่อป้องกันความเสี่ยง
  - สัญญาของฝ่ายผู้ซื้อและผู้ขายมีอะไรบ้าง?
  - ประเด็นปัญหา...ที่ทำให้เกิดความผิดพลาดของสัญญา
  - รายละเอียดสำคัญในการทำสัญญา
- คุณธรรม จริยธรรม และจรรยาบรรณของผู้ประกอบวิชาชีพบัญชี

## วิทยากร

### อาจารย์มนตรี ยุวชาติ

- ผู้เชี่ยวชาญทางด้านการค้าระหว่างประเทศ การประกอบธุรกิจการค้าระหว่างประเทศ และหัวข้ออื่นๆที่เกี่ยวข้องกับการค้าระหว่างประเทศ
- ได้รับรางวัลวิทยากรดีเด่นด้านความสามารถในการสอนจาก บมจ.ธนาคารกรุงเทพ
- มีประสบการณ์บรรยาย มามากกว่า 30 ปีให้กับหน่วยงานภาครัฐและเอกชน

ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200%

สนใจสำรองที่นั่งได้ที TEL 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-64 FAX 02-555-0710