



บริษัท ฝึกอบรมและสัมมนาธรรมนิติ จำกัด  
DHARMNITI SEMINAR AND TRAINING CO.,LTD.  
178 อาคารธรรมนิติ ชั้น 4 ซ.เพิ่มทรัพย์ (ประชาชื่น 20) ถ.ประชาชื่น  
แขวงบางซื่อ เขตบางซื่อ กรุงเทพฯ 10800 TAX ID 010-553-300-1556

www.dsf.co.th  
www.dsf.co.th/facebook

สงวนลิขสิทธิ์  
รหัส 21/3351

SCAN เพื่อจองสัมมนา



# กลยุทธ์ การจัดซื้อ แบบมืออาชีพ

- ★ ความแตกต่างของ **Tactical purchasing** กับ **Strategic purchasing**
- ★ **วางยุทธศาสตร์** เรื่องการเลือกซัพพลายเออร์ การเลือกเทคนิคการจัดซื้อ การจัดการความสัมพันธ์ และการเลือกนักจัดซื้อที่ดูแลรับผิดชอบสินค้า
- ★ **วิธีปฏิบัติ** ของนักจัดซื้อมืออาชีพ เมื่อจะต้องยุติความสัมพันธ์กับซัพพลายเออร์
- ★ ขั้นตอนการทำงานจัดซื้อ  
อย่างมี**กลยุทธ์**ของ**มืออาชีพ**
- ★ จัดซื้อมืออาชีพใช้ **TCO**  
ในการตัดสินใจ มีใช้ตัดสินใจด้วยราคา

หลักสูตรเดือน มกราคม-กุมภาพันธ์ 2566 <b>พิเศษสุด!</b>	
จองอบรมล่วงหน้าภายใน วันที่ 31 ธันวาคม 2565	จองอบรมตั้งแต่วันที่ 1 ม.ค. - 28 ก.พ. 2566
มีที่นั่งสำรองจำนวน	มีที่นั่งสำรองจำนวน
☑️ เข้าอบรม 1 ท่าน <b>รับส่วนลด 500 บาท</b>	☑️ เข้าอบรม 2 ท่าน <b>รับส่วนลด 500 บาท</b>
☑️ หรือ มีที่นั่งสำรองค่าสมาชิก	☑️ เข้าอบรม 3 ท่าน <b>รับส่วนลด 1,000 บาท</b>
<b>รับส่วนลด 50% ค่าสมัคร หรือ ค่าอายุสมาชิก</b>	☑️ มีสิทธิ์สมัครหรือต่ออายุสมาชิก TAX/HR ราคาพิเศษ
TAX จากราคาปกติ 2,640 บาท ชำระเพียง 1,320 บาท	☑️ เข้าอบรม 2 ท่าน <b>ชำระค่าสมาชิกเพียง 1,600 บาท</b>
HR จากราคาปกติ 2,400 บาท ชำระเพียง 1,200 บาท เท่านั้น	☑️ เข้าอบรม 3 ท่าน <b>ชำระค่าสมาชิกเพียง 1,000 บาท</b>

เงื่อนไข  
- ปลายทางอื่นใดที่นอกเหนือจากจังหวัดนนทบุรี  
- มีที่นั่งสำรองจำกัดตาม ระยะเวลาหลักสูตร 01-02 ม.ค. 2566 เวลา 08:00 หรือ หลักสูตร 03-04 ม.ค. 2566 เวลา 08:00 (ตั้งแต่วันแรก)  
- มีที่นั่งสำรองตามสาขา 16 สาขาตามความพึงพอใจหรือตามรายชื่อผู้ลงทะเบียนวันที่ 10 ถึง 15 ม.ค. 2566 โดยจองล่วงหน้าอย่างน้อย 15 วันก่อนหน้า  
/ กรณีจัดซื้อสิทธิ์สมาชิกขึ้นก่อนถึงวันจัดอบรม / กรณีต่ออายุสมาชิกก่อนถึงวันจัดอบรม

## กำหนดการสัมมนา

วันอังคารที่ 31 มกราคม 2566  
(เวลา 09.00 - 16.00) ณ ห้องสัมมนา  
โรงแรม โนวเทล กรุงเทพฯ เฟลินจิต  
ช.ร่วมฤดี (รถไฟฟ้า BTS สถานีเฟลินจิต)

## อัตราค่าสัมมนา

สมาชิก (Tax, HR)  
3,900 + VAT 273 = 4,173 บาท  
บุคคลทั่วไป  
4,600+ VAT 322 = 4,922 บาท  
(รวมเอกสาร อาหารว่าง ชา กาแฟ อาหารกลางวัน)

## หัวข้อสัมมนา

1. เจ้าหน้าที่ธุรการจัดซื้อจะทำงานเชิงรับ (Reactive purchasing) แต่นักจัดซื้อมืออาชีพจะทำงานเชิงรุก (Proactive purchasing)
2. ความแตกต่างของ Tactical purchasing กับ Strategic purchasing
3. จัดซื้อมืออาชีพใช้ TCO ในการตัดสินใจ มีใช้ตัดสินใจด้วยราคา
4. ขั้นตอนการทำงานจัดซื้ออย่างมีกลยุทธ์ของมืออาชีพ
  - Early Purchasing Involvement - EPI
  - Pareto Analysis
  - Supply Positioning Analysis
  - Supplier Relationship Management - SRM
  - Supplier Preferencing Analysis
  - Relationship Spectrum
  - Market Management Matrix
5. วางยุทธศาสตร์เรื่องการเลือกซัพพลายเออร์ การเลือกเทคนิคการจัดซื้อ การจัดการความสัมพันธ์ และการเลือกนักจัดซื้อที่ดูแลรับผิดชอบสินค้าและบริการ 4 ประเภท
  - Non-critical supply
  - Leverage supply
  - Bottleneck supply
  - Critical supply
6. วิถีปฏิบัติของนักจัดซื้อมืออาชีพ เมื่อจะต้องยุติความสัมพันธ์กับซัพพลายเออร์

## วิทยากร

**อาจารย์เชี่ยวชาญ รัตนาหัทธนะ** บ.อ.,บ.อ.,C.P.M.,A.P.P.,MCIPS

- ประธานกรรมการ สถาบันฝึกอบรมสัมมนาวิชาชีพจัดซื้อฯ บจก.วันสตีป เทรนนิง เซ็นเตอร์
- เป็นผู้ก่อตั้ง และเป็นนายกสมาคมคนแรก (พ.ศ.2531-2550)  
ของสมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย (PSCMT)
- คนไทยคนแรกที่ได้รับ C.P.M. จากสหรัฐอเมริกา และเพียงคนเดียวที่ได้รับ MCIPS กิตติมศักดิ์จากอังกฤษ

ชำระค่าสัมมนาเป็น เงินสด หรือ เช็ค สั่งจ่ายในนาม บริษัท ฝึกอบรมและสัมมนาธรรมนิติ จำกัด

178 อาคารธรรมนิติ ชั้น 4 ซ.เพิ่มทรัพย์ (ประชารัฐ 20) ถ.ประชารัฐ แขวงบางซื่อ เขตบางซื่อ กรุงเทพฯ 10800

TAX ID 010-553-300-1556 (สำนักงานใหญ่) (กรณีไม่มีหนังสือรับรองหัก ณ ที่จ่าย ต้องชำระเต็มจำนวน) **งดรับเช็คส่วนตัว**

**ยังอบรมมาก ยิ่งเสียก่าน้อย ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200%**